

WALTER ANDERSON

*Observațiile lui Napoleon Hill sunt la fel de percutante precum știrile din presă. Exact ce ne trebuie!*

---

# napoleon hill

reguli de aur  
scrierile  
pierdute

---



---

163



## CUPRINS

<i>Prefață</i> de Don M. Green .....	11
<i>Introducere</i> .....	17
Capitolul 1	
Moștenirea socială și cea fizică .....	21
Capitolul 2	
Autosugestia .....	26
Capitolul 3	
Sugestia .....	48
Capitolul 4	
Legea acțiunii și reacțiunii .....	75
Capitolul 5	
Puterea minții .....	95
Capitolul 6	
Consolidarea încrederii în forțele proprii .....	107

Capitolul 7	
Mediu și obișnuințe .....	122
Capitolul 8	
Memoria .....	151
Capitolul 9	
Marc Antoniu a cucerit gloata romană prin sugestie .....	176
Capitolul 10	
Putere de convingere <i>versus</i> forță .....	193
Capitolul 11	
Legea compensației .....	219
Capitolul 12	
Regula de aur: secretul realizării depline .....	234



## PREFAȚĂ

POATE CĂ TE NUMERI ȘI TU printre milioanele de oameni de pretutindeni care au citit lucrările lui Napoleon Hill, având numai de câștigat de pe urma acestora. Fie că ești deja familiar cu modul de gândire al lui Hill, fie că ești la primul contact cu cărțile scriitorului, vei descoperi că lecțiile sale despre potențialul uman îți vor fi de mare ajutor.

Sursele cărții de față sunt revistele publicate de autor cu mai bine de optzeci de ani în urmă. *Hill's Golden Rule* și *Hill's Magazine* erau cunoscute publicului cu ani buni înainte de apariția primei sale cărți. Lecțiile lui Hill reprezintă o serie de lucrări având ca temă potențialul uman.

Sălbăticia munților din Wise County, statul Virginia, unde s-a născut Hill, în 1883, nu-i oferea perspective strălucite unui tânăr cu condiție materială precară. Mama autorului murise când acesta avea doar zece ani, urmând ca în scurt timp, la un an distanță, tatăl să se recăsătorească. Mama vitregă s-a dovedit o adevărată binecuvântare pentru băiat. Marta era o văduvă tânără care beneficiase de o educație aleasă, fiind fiică de doctor; ea s-a apropiat, încă de la început, de fiul ei vitreg neastâmpărat, mereu pus pe șotii. Nou

primita în sânul familiei a fost o sursă permanentă de susținere și încurajare, pe întregul parcurs al vieții copilului. Mai târziu, Hill avea să spună despre mama sa, la fel cum a făcut-o și Abraham Lincoln, cel de-al șaisprezecelea președinte al Statelor Unite ale Americii, referindu-se, desigur, la propria mamă, că „tot ceea ce sunt sau am visat că voi fi vreodată îi datorez acelei ființe dragi sufletului meu“. La 13 ani, cu ajutorul mamei sale vitrege, tânărul Hill reușise deja să obțină o mașină de scris în schimbul unui pistol. O serie de articole timpurii aveau să-l încurajeze a urma o carieră în lumea scrisului.

După doi ani de liceu, Hill s-a înscris la o facultate de afaceri, iar după terminarea acesteia a încercat să obțină un job pe lângă Rufus Ayres, procuror general al statului Virginia, membru senior al Confederației, care candidase cândva pentru un loc în Senatul Statelor Unite ale Americii. Procurorul Ayres avea legături cu domeniul bancar, producerea de cherestea și exploatarea cărbunelui, ceea ce l-a determinat pe Hill să-l considere cel mai înstărit om din acea regiune. Manifestând deodată o atracție pentru Drept, Hill a reușit să-l convingă pe fratele său, Vivian, să se înscrie împreună la Georgetown Law School; Napoleon avea să scrie, asigurând, astfel, banii necesari acestei inițiative. Amândoi s-au înscris la facultatea cu pricina, Vivian a și absolvit-o, în vreme ce Napoleon a fost nevoit să amâne susținerea licenței, întrucât obținuse un job la *Bob Taylor's Magazine*, o revistă al cărei patron era Robert Taylor, un senator din Tennessee. Articolele lui Hill se concentrau, de regulă, pe povești de succes, ca aceea despre extinderea și transformarea orașului Mobile, din Alabama, într-un port maritim. La un moment dat, tânărul a fost desemnat să-i ia un interviu lui Andrew

Carnegie la impozanta reședință a acestuia, care număra nu mai puțin de 45 de camere, iar ceea ce se anunța a fi un interviu scurt s-a întins pe durata a trei zile încheiate. Carnegie i-a sugerat să se implice mai mult în interviewarea celor faimoși, ba chiar să dezvolte o filosofie a succesului, pe care Hill avea s-o promoveze ulterior. Viața i s-a schimbat radical, el ajungând să elaboreze un studiu despre oamenii de succes și despre modul în care unii ajung pe culmile gloriei, iar alții eșuează lamentabil.

Recomandat de Carnegie, Hill a intrat în legătură cu figuri celebre ca Henry Ford, Thomas Edison, George Eastman, John D. Rockefeller și alte personalități ale momentului. Studiul lui Hill referitor la factorii care determină succesul s-a întins pe o perioadă de 20 de ani, cuprinzând peste 500 de interviuri, experiență din care s-au născut cărțile sale, publicate mai târziu.

Hill a murit la o vârstă respectabilă, 87 de ani, iar pe parcursul vieții sale a dezvoltat filosofia factorilor determinanți ai succesului, teorie la fel de relevantă astăzi ca și în momentul cercetărilor făcute pentru pregătirea cărții de față. Prima lui lucrare a fost, de fapt, o colecție de opt volume, cu titlul *The Law of Success*, publicată în anul 1928. A început să primească lunar bonificații de 2000 până la 3000 de dolari din drepturile de autor, strângând o sumă uriașă care i-a permis să-și achiziționeze un Rolls Royce, în vederea unei călătorii în amonte de Guest River, în regiunea muntoasă din Wise County, Virginia, locul copilăriei sale.

Hill a mai scris o cărticică intitulată *The Magic Ladder to Success*, care, deși se prezenta ca o versiune condensată a seriei *The Law of Success*, avea o secțiune suplimentară

numită „Patruzeci de idei inedite“ de a face bani. Printre ideile de afaceri menționate de autor se numărau și stațiile de benzină automatizate, unde șoferii își puteau alimenta oricând mașinile nestingheriți, închiderile centralizate pentru prevenirea furturilor de automobile și băuturile răcoritoare obținute prin stoarcerea legumelor și a fructelor proaspete, fără conservanți. Să nu uităm, toate acestea se întâmplau pe la 1930; Hill era un adevărat vizionar.

Un alt argument în favoarea acestui aspect este faptul că mare parte dintre cărțile motivaționale din ziua de astăzi nu sunt altceva decât versiuni ale principiilor studiate și descrise de Hill cu peste 80 de ani în urmă.

În prezent, apar numeroase cărți despre legea atracției, de parcă s-ar fi găsit abia acum cineva care să descopere principiul care asigură atingerea succesului. Hill a scris despre acest principiu „nou“ într-un articol din martie 1919, care a apărut în revista *Hill's Golden Rule* și oglindește a patra lecție, „Legea acțiunii și reacțiunii“, din cartea de față.

Astăzi există vrafuri întregi de cărți care fac referire la una sau mai multe dintre lucrările lui Hill, acesta fiind, fără îndoială, cel mai citat autor și orator motivațional. Menționările respective sunt, de cele mai multe ori, fidele, însă mai sunt și cazuri în care apar unele modificări de nuanță.

În 1937, Hill a scris cea mai celebră carte a sa, *De la idee la bani*, stocurile fiind epuizate de trei ori în anul lansării, la prețul de 2,50 de dolari pe exemplar, și asta într-o perioadă de recesiune, care a urmat Marii Crize, și fără nicio campanie de promovare, cum se obișnuiește în zilele noastre. *De la idee la bani* s-a vândut în peste 60 de milioane de exemplare la nivel global și încă înregistrează vânzări

anuale de peste un milion de exemplare. Astăzi, pentru ca o carte să fie considerată bestseller, trebuie să înregistreze vânzări de câteva sute de mii de exemplare. Fiecare dintre cărțile lui Hill a atins cote de vânzări mai ridicate de atât, majoritatea depășind chiar un milion de exemplare. Cele mai aclamate cărți de actualitate prezintă ceea ce editorii numesc un termen de garanție de unu până la doi ani (perioada de timp în care există cerere pentru lucrarea respectivă, respectiv în care aceasta se găsește pe stoc în librăriile cele mai importante). *The Law of Success* a fost retipărită încă din 1928; *De la idee la bani*, încă din 1937, *Secretul bogățiilor*, încă din 1945; *Cheia succesului*, încă din 1960; *Grow Rich with Peace of Mind*, încă din 1967 și *You Can Work Your Own Miracles*, din 1971. Cu alte cuvinte, cărțile lui Hill se bucură de mai mult succes în prezent decât la momentul lansării.

DON M. GREEN

Director executiv la Fundația „Napoleon Hill“